

Termin	Thema	Coach
09.01.2018	Die Konsequenz Hand auf's Herz: Sind Sie immer konsequent ? Erfahren Sie, wie eine gesunde Konsequenz dazu beitragen kann, mehr Effizienz zu erzielen, mehr Gewinn für den Betrieb und sich selbst. Ein Fachkräftemangel führt beispielsweise in manchen Betrieben zu weniger Konsequenz. ---	Susanne Hasemann
13.02.2018	Selbstgemachte Abhängigkeiten auflösen Erfahren Sie, wie Sie Ihre Abhängigkeiten von Kunden, Mitarbeitern, Ehepartnern, Mietern, Vermietern auflösen und holen Sie sich Ihre Unabhängigkeit zurück. Finden Sie die Ursache, die Sie bremst, Entscheidungen zu treffen und handeln Sie. ---	Robin Freitag
13.03.2018	Über Geld spricht „man“ nicht: Wir schon! ... oder auch: Es gibt genug Geld; es hat nur immer jemand anderes. ☺ ---	Susanne Hasemann
17.04.2018	Gut kommunizieren, statt verlieren Finden Sie die richtigen Worte, wenn es darauf ankommt: bei Verhandlungen, in schwierigen Gesprächen, Situationsänderungen, Kündigungen, Trennungen ... UND Sie erreichen Ihre Gesprächsziele. ---	Robin Freitag
08.05.2018	Mitarbeiter führen geht heute anders! „Wer fragt der führt“, ist bestimmt nicht neu. Das tägliche Umsetzen ist für viele Unternehmer in den Betrieben eine Herausforderung. Fangen Sie an richtig zu führen! ---	Susanne Adamski
12.06.2018	Meine Zeit ist da, wo ich bin! Zeit lässt sich verträdeln, zur Not auch mal einteilen, aber nie durch Eile gewinnen. Lassen Sie sich überzeugen, mit Konzentration mehr Zeit zu gewinnen! ---	Stephanie Blankenstein
10.07.2018	Mit 3D-Marketing zum Wunschkunden Erfahren Sie, wie Sie an Ihre Wunschkunden kommen und was Sie dafür tun können. Finden Sie Ihren Lieblingskunden! ---	Susanne Hasemann
14.08.2018	Selbstreflektion: ... nichts für schwache Nerven! Sie wollen ein Mitarbeiter- oder Trennungsgespräch vorbereiten oder Anerkennung übermitteln. Bringen Sie zu diesem Erfolgsmeeting einen Sparringspartner mit und üben Sie gemeinsam ein unangenehmes Gespräch oder Feedbackgespräch zu führen. ---	Susanne Hasemann
11.09.2018	Gut eingestellt in den Tag Entschleunigen, entspannen und trotzdem Ziele erreichen! Holen Sie sich mal wieder ein Stück Motivation von Sven Becker ab. ---	Sven Becker
16.10.2018	Was Schwierigkeiten wirklich sind, und wie wir sie meistern Schwierigkeiten laden ein uns weiterzuentwickeln. Ganz besonders dann, wenn wir bestimmte Themen nicht angehen, diese ignorieren. Machen Sie Schluss damit und entscheiden sich für mehr Leichtigkeit, treffen Entscheidungen und lösen Ihr Thema: JETZT! ---	Susanne Hasemann
13.11.2018	In Fehlern steckt viel Potenzial! Nutzen Sie es! Stellen Sie sich vor: Fehler werden offen zugegeben, Lösungen angeboten, so dass Lernen möglich ist und alle profitieren von dem Fehler eines Einzelnen. Interessiert? Wir freuen uns auf Sie! ---	Stephanie Blankenstein
11.12.2018	Dokumentation ist für viele Firmen und Betriebe von Bedeutung Ein Unternehmer verliert nicht nur Zeit, sondern auch Geld, wenn Stunden oder Material nach einem Auftrag nicht korrekt eingetragen werden. Das muss nicht sein. Wir wissen um dieses „leidige Thema“ und verraten Ihnen gern Lösungen, die nachhaltig funktionieren: wenn Sie wollen!	Susanne Hasemann

Ich melde mich verbindlich an:

- | | |
|--|------------|
| <input type="checkbox"/> Die Konsequenz | 09.01.2018 |
| <input type="checkbox"/> Selbstgemachte Abhängigkeiten auflösen | 13.02.2018 |
| <input type="checkbox"/> Über Geld spricht „man“ nicht: Wir schon! | 13.03.2018 |
| <input type="checkbox"/> Gut kommunizieren, statt verlieren | 17.04.2018 |
| <input type="checkbox"/> Mitarbeiter führen geht heute anders! | 08.05.2018 |
| <input type="checkbox"/> Meine Zeit ist da, wo ich bin! | 12.06.2018 |
| <input type="checkbox"/> Mit 3D-Marketing zum Wunschkunden | 10.07.2018 |
| <input type="checkbox"/> Selbstreflektion: ... nichts für schwache Nerven! | 14.08.2018 |
| <input type="checkbox"/> Gut eingestellt in den Tag | 11.09.2018 |
| <input type="checkbox"/> Was Schwierigkeiten wirklich sind, und wie wir sie meistern | 16.10.2018 |
| <input type="checkbox"/> In Fehlern steckt viel Potenzial! Nutzen Sie es! | 13.11.2018 |
| <input type="checkbox"/> Dokumentation ist für viele Firmen und Betriebe von Bedeutung | 11.12.2018 |

Das Litano® Erfolgsmeeting findet jeden 2ten Dienstag im Monat von 18.30 bis 21.00 Uhr statt (Ausnahmen: Im April und Oktober findet das Litano® Erfolgsmeeting am 3ten Dienstag statt). Eine weitere Person Ihres Unternehmens kann Sie zum Erfolgsmeeting begleiten oder Sie vertreten. Wenn Sie mögen, laden Sie zusätzlich kostenfrei einen neuen Unternehmerkollegen zu einem Termin als Gast ein!

Der Preis inkl. Abendimbiss und Getränke beträgt monatlich 99,00 € zzgl. der zurzeit gültigen Umsatzsteuer und wird 14 Tage vor dem Erfolgsmeeting per Lastschrift eingezogen. Einen Ablaufplan senden wir Ihnen in der Woche vor dem jeweiligen Litano® Erfolgsmeeting per E-Mail zu.

Die Teilnahmebedingungen Stand 01.06.2018 habe ich erhalten.

Firma:	<input type="text"/>
	<input type="text"/>
Name / Vorname:	<input type="text"/>
Name / Vorname:	<input type="text"/>
Straße:	<input type="text"/>
PLZ / Ort:	<input type="text"/>
Telefon / Fax:	<input type="text"/>
E-Mail:	<input type="text"/>

Freuen Sie sich auf einen kleinen Abendimbiss und kreuzen hier an, wenn Sie Vegetarier sind!

SEPA-Basis-Lastschriftmandat für den Einzug der Workshopgebühr:

IBAN:	DE <input type="text"/>
Name der Bank:	<input type="text"/>
Kontoinhaber:	<input type="text"/>

Ort / Datum / Unterschrift _____

1. Anmeldung und Bestätigung

Die Anmeldung gilt als verbindlich, wenn uns ein vollständig ausgefülltes Anmeldeformular (per Post, Fax oder E-Mail) vorliegt. Bitte achten Sie auf Ihre richtige (rechnungrelevante) Firmierung. Telefonische Anmeldungen berücksichtigen wir, wenn diese unverzüglich schriftlich bestätigt werden. Mit der schriftlichen Anmeldung erkennt der Teilnehmer diese Teilnahmebedingungen an. Nach der Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung mit der Agenda und der genauen Veranstaltungsadresse.

2. Preise und Zahlungsbedingungen

Die Veranstaltungsgebühr ist eine Kostenpauschale, die die Durchführung der Veranstaltung, etwaige Seminarunterlagen, Mittagessen bei ganztägigen Veranstaltungen sowie Getränken enthält. Es gelten die zum Zeitpunkt der Anmeldung jeweils gültigen Preise zuzüglich der aktuell geltenden Umsatzsteuer. Sie erhalten nach der Anmeldung von uns die Rechnung mit Ihrer Firmierung laut Ihrer schriftlichen Anmeldung. Die Zahlung ist vor der Veranstaltung fällig. Haben Sie uns eine Einzugsermächtigung erteilt, wird der Rechnungsbetrag vor der Veranstaltung eingezogen.

3. Datenschutz

Wir verarbeiten personenbezogene Daten, die wir zur Erfüllung unserer vertraglichen Pflichten benötigen, etwa Name, Adresse, E-Mail-Adresse, bestellte Produkte, Rechnungs- und Zahlungsdaten. Die Erhebung dieser Daten ist für den Vertragsabschluss erforderlich. Die Rechtsgrundlage für die Verarbeitung dieser Daten ist Art. 6 Abs. 1 S. 1 b) DSGVO, denn diese Daten werden benötigt, damit wir unsere vertraglichen Pflichten Ihnen gegenüber erfüllen können.

Gern senden wir Ihnen Informationen und Einladungen per E-Mail zu oder kontaktieren Sie zwecks Terminabstimmung per WhatsApp. Der Zusendung können Sie jederzeit widersprechen. Ihren Widerruf senden Sie per Post an Litano® GmbH, Westfeld 23, 21271 Hanstedt oder per E-Mail an office@litano-coaching.de.

3. Stornierungen

Voraussetzung für das Stattfinden einer Veranstaltung ist eine ausreichende Teilnehmerzahl. Die Litano® GmbH behält sich das Recht vor, die Veranstaltung abzusagen oder zu verschieben, wenn weniger als fünf Anmeldungen vorliegen. In diesem Fall erstatten wir die bereits entrichtete Veranstaltungsgebühr in vollem Umfang. Weitere Ansprüche sind ausgeschlossen.

Veranstaltungen können bis 14 Tage vor der geplanten Veranstaltung einmalig vom Teilnehmer umgebucht bzw. kostenfrei storniert werden. Die Umbuchung bzw. Stornierung erfolgt per Post, Fax oder E-Mail.

Bitte beachten Sie, dass wir danach folgende Stornierungskosten in Rechnung stellen:

13 Tage bis 4 Tage vor der Veranstaltung:
60% der vereinbarten Leistungen

3 Tage bis 24 Stunden vor der Veranstaltung:
90% der vereinbarten Leistungen

< 24 Stunden vor der Veranstaltung:
100% der vereinbarten Leistungen

mindestens jedoch eine Bearbeitungsgebühr von € 50,00 bei Workshops und Kursen.

Im Verhinderungsfall des Teilnehmers akzeptieren wir gern eine Ersatzperson.

(Stand: 01.06.2018)